

≡ JUCHHEIM ≡

COSMETICS

Dieser Vergütungsplan ist in seiner jeweils gültigen Fassung Bestandteil der Allgemeinen Beraterbedingungen von Dr. Juchheim Cosmetics.

BV = Businessvolumen

Jedes Beauty-Effect Produkt der Dr. Juchheim Cosmetics hat einen Nettopreis (Mehrwertsteuer je Land verschieden) und einen BV-Wert (BV=Businessvolumen). Der BV-Wert ist die interne, „internationale Währung“ von Dr. Juchheim Cosmetics, die als Basis für die Provisionsabrechnung dient. Ein Produkt hat – unabhängig von der Währung – auch länderübergreifend den gleichen BV-Wert. Ein BV-Punkt entspricht ungefähr 1 Euro Nettoeinkaufspreis (Einkaufspreis für Berater der Dr. Juchheim Cosmetics). Maßgeblich ist hier die aktuelle Preisliste. Sonderangebote, Bücher, Flyer usw. sind davon ausgenommen.

Aktivstatus

Ein Berater erhält Aktivstatus, wenn er insgesamt mindestens 500 BV Punkte mit Eigenumsatz und/oder Kundenbestellungen innerhalb eines Kalendermonats generiert und bezahlt hat.

Für die Auszahlung der Manager- und Director-Provisionen (Downline-Provisionen) sind der Aktivstatus und weitere Qualifikationsbedingungen immer Voraussetzung. Im Backoffice wird in der Statistik angezeigt, ob Aktivstatus vorliegt.

Wird innerhalb eines Zeitraumes von 6 aufeinanderfolgenden Monaten der Aktivstatus nicht erreicht, verliert der Berater sein Team (persönlich geworbene Berater und deren Downline) an seinen Sponsor. Oder, sollte dieser selbst inaktiv sein, an den nächst höheren aktiven DRJ Berater.



VERDIENSTMÖGLICHKEITEN:

1. Handelsspanne für DRJ Berater

Endkunden

Grundsätzlich kann jeder Kunde von Dr. Juchheim Cosmetics werden. Der Kunde kann vom Berater direkt beliefert werden oder er kann über die Berater-Homepage Produkte bestellen.

Jeder registrierte Dr. Juchheim Berater kann die Produkte mit einem Rabatt von 25-35 % einkaufen. Die Handelsspanne ist vom jeweiligen Umsatz des aktuellen Kalendermonats kumuliert abhängig:

25 % bis 500 BV, 30 % von 501-1000 BV, 35 % ab 1001 BV.

Jeder Berater erhält mit seiner Registrierung automatisch eine personalisierte Homepage mit eigenem DRJ Online-Shop. Auf Bestellungen, die Endkunden über diesen Online-Shop tätigen, erhält der Berater grundsätzlich eine Handelsspanne von 30 % ausbezahlt.

Grundsätzlich kann jeder Kunde von Dr. Juchheim Cosmetics werden. Der Kunde kann vom Berater direkt beliefert werden, oder er kann über die Berater-Homepage Produkte bestellen.

2. Manager-Provision für DRJ Manager

Jeder aktive DRJ Berater kann DRJ Manager werden.

Qualifikation:

Eigener Aktivstatus (500 BV) und drei Linien (Beine) mit jeweils mind. einem Berater im Aktivstatus (500 BV) im jeweiligen Abrechnungsmonat.

Alternativ kann die Managerqualifikation mit 2.000 persönlichen BV (Kunden- und Eigenbestellungen des Beraters) erreicht werden.

Ein Manager erhält auf die BV der Berater und Manager seiner Downline Provisionen.

Manager-Provision für DRJ Manager

1. Ebene 5 %
2. Ebene 10 %
3. Ebene 5 %

Es erfolgt eine dynamische Kompression auf drei qualifizierte Managerebenen. Natürlich werden inaktive Partner (< 500 BV) verprovisioniert und zählen im Umsatz zu der jeweiligen Managerebene.

3. Director-Bonus für DRJ Director

Jeder Manager kann als sich als Director für den Director-Bonus qualifizieren.

3.1. Regional Team Director (RTD) 2 %

Als Regional Team Director qualifizieren Sie, wenn Ihr Team auf den ersten 3 aktiven Managerebenen innerhalb des Kalendermonats 10.000 BV erreicht und Sie selber qualifizierter Manager sind.

Sie erhalten 2 % auf alle BV ihres Teams bis zum nächsten Regional Team Director.

3.2. National Team Director (NTD) 4 %

Als National Team Director qualifizieren Sie, wenn Ihr Team auf den ersten 3 Managerebenen innerhalb des Kalendermonats 20.000 BV erreicht und Sie selber qualifizierter Manager sind.

Sie erhalten 4 % auf die BV aller Teamumsätze bis zum nächsten qualifizierten National Team Director und 2 % auf die BV aller Teamumsätze unter einem qualifizierten Regional Team Director.

3.3 International Team Director (ITD) 6 %

Als International Team Director qualifizieren Sie, wenn Ihr Team auf den ersten 3 Managerebenen innerhalb des Kalendermonats 40.000 BV erreicht und Sie selber qualifizierter Manager sind.

Sie erhalten 6 % auf die BV aller Teamumsätze bis zum nächsten qualifizierten International Team Director, 4 % auf die BV aller Teamumsätze unter einem qualifizierten Regional Team Director und 2 % auf die BV aller Teamumsätze unter einem qualifizierten National Team Director.

3.4 Global Team Director (GTD) 8 %

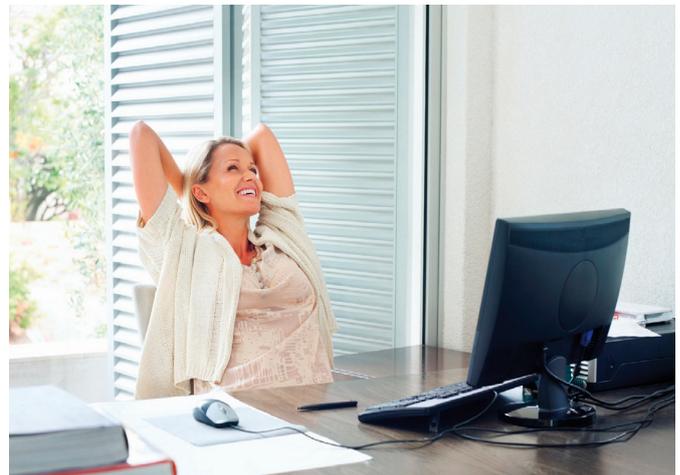
Als Global Team Director qualifizieren Sie, wenn ihr Team auf den ersten 3 Managerebenen innerhalb des Kalendermonats 80.000 BV erreicht und Sie selber qualifizierter Manager sind.

Sie erhalten 8 % auf die BV aller Teamumsätze bis zum nächsten qualifizierten Global Team Director, 6 % auf die BV aller Teamumsätze unter einem Regional Team Director, 4 % auf die BV aller Teamumsätze unter einem National Team Director und 2 % auf die BV aller Teamumsätze unter einem international Team Director.

4. President's Team

Als President's Team qualifizieren Sie, wenn Ihr Team auf den ersten 3 Managerebenen innerhalb des Kalendermonats 120.000 BV erreicht und Sie selber qualifizierter Manager sind.

Dr. Juchheim Cosmetics zahlt monatlich 1 % des gesamten Unternehmens-BV in den President's Team Pool aus. Alle im Abrechnungsmonat qualifizierten President's Team Member teilen sich diesen Pool anteilig nach Ihren im jeweiligen Abrechnungsmonat erreichten Status BV.



PROVISIONSABRECHNUNG UND AUSZAHLUNG

Für die Abrechnungen werden immer die Qualifikationen des Kalendermonats betrachtet!

Die Abrechnung der Provisionen erfolgt immer bis zum 15. des Folgemonats.

Dr. Juchheim Cosmetics haftet nicht für eventuelle Verzögerungen im Überweisungsverkehr, die durch Banken verursacht werden oder aufgrund von Feiertagen oder fehlerhaft übertragenen Kontodaten geschehen.

Sollte am Sonntag/Feiertag noch eine Bestellung gemacht werden, so ist dies online über den Shop im Backoffice (Beraterbereich) und der Zahlung mit Kreditkarte, per PayPal oder dem Rechnungsbuchung über Klarna im Regelfall möglich, da bei diesen Zahlungsarten die Bezahlung garantiert ist und sofort verbucht wird. Somit zählt der Umsatz noch für den laufenden Monat.

Voraussetzung für die ordnungsgemäße Auszahlung ist, dass bei Dr. Juchheim Cosmetics die vollständige Bankverbindung des Beraters hinterlegt ist. Die Bankverbindung kann im Back-office (Partnerbereich) selbst eingetragen und geändert werden.

Um die Provisionen brutto mit Umsatzsteuer ausgezahlt zu bekommen, ist es notwendig, die nationale Steuernummer im Backoffice einzutragen. Ansonsten werden alle Provisionen immer netto überwiesen. Wird die Steuernummer nicht rechtzeitig hinterlegt, besteht kein Anspruch auf Nachzahlung von Umsatzsteuer.

Um Überweisungen ins Ausland vornehmen zu können, benötigt Dr. Juchheim Cosmetics unbedingt die IBAN sowie den BIC-/Swift-Code.

Für Provisionsüberweisungen auf Bankkonten in Deutschland oder der Europäischen Union fallen für den Vertriebspartner keine Gebühren an. Soll die Auszahlung auf ein Konto eines Landes außerhalb der EU (z. B. Schweiz oder USA) erfolgen, gehen die Transfergebühren zu Lasten des Kontoinhabers.

Ändert sich die Bankverbindung eines Beraters, so sind die Kontodaten selbständig im Backoffice (Partnerbereich) zu ändern. Außerdem ist Dr. Juchheim Cosmetics rechtzeitig über die Kontoänderung zu informieren, so dass die Auszahlung auf das richtige Bankkonto gewährleistet werden kann.

Überweisungen, die nicht ausgeführt werden konnten, bleiben als Guthaben im Backoffice für 12 Monate bestehen!



QUALIFIKATIONSSTUFEN

Die Qualifikationsstufen sind Grundlage für die Berechnung aller Verdienstarten. Es gilt jeweils nur die tatsächlich erreichte Qualifikationsstufe im jeweiligen Kalendermonat. Die Qualifikationskriterien müssen jeden Monat wieder neu erfüllt werden.

DRJ Berater

Registrierung als Berater durch Kauf eines Startersets i.H. von 199,- EUR inkl. MwSt.
Handelsspanne von 25-35 % (auf Onlineumsätze immer 30 %).

DRJ Manager

Managerqualifikation
Handelsspanne von 25-35 % (auf Onlineumsätze immer 30 %).
Manager-Provisionen auf drei Managerebenen von 5 %, 10 % und 5 %.

DRJ Regional Team Director

Managerqualifikation und 10.000 BV auf den ersten 3 Managerebenen
Handelsspanne von 25-35 % (auf Onlineumsätze immer 30 %).
Manager-Provisionen auf drei Managerebenen von 5 %, 10 % und 5 %.
Director-Bonus bis zu 2 %

DRJ National Team Director

Managerqualifikation und 20.000 BV auf den ersten 3 Managerebenen
Handelsspanne von 25-35 % (auf Onlineumsätze immer 30 %).
Manager-Provisionen auf drei Managerebenen von 5 %, 10 % und 5 %.
Director-Bonus bis zu 4 %

DRJ International Team Director

Managerqualifikation und 40.000 BV auf den ersten 3 Managerebenen
Handelsspanne von 25-35 % (auf Onlineumsätze immer 30 %).
Manager-Provisionen auf drei Managerebenen von 5 %, 10 % und 5 %.
Director-Bonus bis zu 6 %

DRJ Global Team Director

Managerqualifikation und 80.000 BV auf den ersten 3 Managerebenen
Handelsspanne von 25-35 % (auf Onlineumsätze immer 30 %).
Manager-Provisionen auf drei Managerebenen von 5 %, 10 % und 5 %.
Director-Bonus bis zu 8 %

President´s Team

Managerqualifikation und 120.000 BV auf den ersten 3 Managerebenen
Handelsspanne von 25-35 % (auf Onlineumsätze immer 30 %).
Manager-Provisionen auf drei Managerebenen von 5 %, 10 % und 5 %.
Director-Bonus bis zu 8 %
Anteil am 1 % Pool. (Anteilsgröße abhängig von BV und qualifizierten President´s Team Beinen)

ERLÄUTERUNGEN:

Umsatz

Zum Umsatz zählen ausschließlich die gebuchten Zahlungseingänge bei Dr. Juchheim Cosmetics. Das Bestell- oder Rechnungsdatum ist für die Umsatzermittlung unmaßgeblich. Dr. Juchheim Cosmetics ist stets bemüht, so zeitnah wie möglich die Zahlungseingänge zu verbuchen, kann jedoch – bedingt durch mögliche Fremdeinflüsse wie technische Störungen der Hausbank oder der Kreditkartengesellschaft – keine Haftung für durch Verzögerungen verursachte Auswirkungen auf Qualifikation oder Provision übernehmen.

Eigenumsatz

Zum Eigenumsatz zählen die BV-Werte aus selbst getätigten Bestellungen und Endkundenumsätze im Onlineshop.

Für Bestellungen seiner Endkunden über den Berater-Shop erhält der betreffende Berater eine Handelsspanne von 30 % ausgezahlt, auch ohne dass Eigenumsatz vorliegt.

Es ist die Managerqualifikation für die Auszahlung der Provisionen aus der Downline notwendig.

Registrierungsablauf

Die Registrierung eines neuen Beraters erfolgt durch die Eintragung auf der Berater-Homepage eines Beraters (Sponsor).

Die Online-Registrierung kann an jedem Wochentag erfolgen. Ab dem Tag der Online-Registrierung beginnt der erste Abrechnungsmonat.

Dr. Juchheim Berater

Dr. Juchheim Berater kann jede volljährige und geschäftsfähige Person werden.

Der Berater wird direkt von Dr. Juchheim Cosmetics beliefert und erhält 25-35 % Rabatt auf seinen Einkauf. Jeder Vertriebspartner darf weitere Partner ins Geschäft bringen.

Dr. Juchheim Cosmetics bleibt es vorbehalten, ohne Angabe von Gründen die Registrierung eines Beraters abzulehnen.

Downline

Als „Downline“ bezeichnet man alle Berater, die zu ihrem Team gehören. ihre Downline baut sich durch die Personen auf, die Sie selbst ins Geschäft bringen und durch Personen, die von diesen Beratern ins Geschäft gebracht werden usw..

Kunden

Grundsätzlich kann jeder Kunde von Dr. Juchheim Cosmetics werden. Der Kunde kann vom Berater direkt beliefert werden, oder er kann über die Berater-Homepage Produkte bestellen. in diesem Fall erfolgen Fakturierung und Logistik über Dr. Juchheim Cosmetics.

Dr. Juchheim Cosmetics bleibt es vorbehalten, ohne Angabe von Gründen die Belieferung eines Kunden abzulehnen.

Berater-Homepage

Jeder registrierte Berater erhält eine Berater-Subdomain mit Online Shop (z.B. <http://Mustermann.juchheim-methode.de>). Endkunden, die über den Online-Shop eines Beraters einkaufen, werden direkt von Dr. Juchheim Cosmetics beliefert. Der Berater erhält für diese Endkundenbestellungen eine Handelsspanne von 30 % ausbezahlt.

Wenn ein Endkunde einmal einem Berater zugeordnet ist (funktioniert automatisch durch Bestellung auf der Berater-Homepage), bleibt er für immer sein Kunde. Auch dann, wenn der Endkunde später über den Berater-Shop eines anderen Beraters einkaufen sollte.

Der Berater hinterlegt den gewünschten Namen für seine Homepage selbst in seinem Back-office bei Registrierung. Außerdem hat er die Möglichkeit, festzulegen, welche persönlichen Daten er im Kontaktbereich seiner personalisierten Websites anzeigen lassen möchte. Weiterhin ist es möglich, die Websites mit einem Foto zu versehen.

Für die Nutzung der personalisierten Homepages fallen ab dem 2ten Geschäftsjahr eine Gebühr i.H. von EUR 49,- an. Ist der Berater jedoch 6 Monate inaktiv so kann die Seite gelöscht werden und das Vertragsverhältnis gekündigt werden. Eine Erstattung erfolgt nicht.

SONSTIGES

Werbematerialien sind von Provisionszahlungen ausgeschlossen und haben keinen BV-Wert.

Ein Verkauf der Dr. Juchheim Effect Cosmetic ist außerhalb des Beratershops im Internet ausdrücklich nicht gestattet. Der Name „Dr. Jürgen Juchheim“ darf weder in Domains noch für Social Network Seiten genutzt werden. Die Berater darf nur unter der Bezeichnung „Unabhängiger Dr. Juchheim Berater“ auftreten.

Provisionen werden ab 10,00 EURO ausbezahlt. Sollten die 10,00 EURO nicht erreicht werden, werden die Beträge gesammelt und bei der nächsten Abrechnung ausgezahlt.

Pro Lebenspartnerschaft/Ehe ist nur eine Beratertätigkeit zugelassen, die aber gerne gemeinsam ausgeübt werden kann.

